

### В НОМЕРЕ



С июля 2007 г. журнал включен в перечень ведущих рецензируемых научных журналов и изданий ВАК

**Подписной индекс по каталогу «Роспечать» 39369**

Журнал включен в список обязательной научной литературы для ВУЗов по специальности 060400 «Финансы и кредит»

Главный редактор/  
научный редактор  
Володина В.Н.

Технический редактор  
Рудакова Е.Е.

Редакционная коллегия:

Валенцева Н.И., д.э.н., проф.  
Миркин Я.М., д.э.н., проф.  
Хандруев А.А., д.э.н., проф.  
Хоминич И.П., д.э.н., проф.  
Юданов А.Ю., д.э.н., проф.  
Ларионова И.В., д.э.н., проф.  
Медведева М.Б., к.э.н., проф.  
Ольхова Р.Г., к.э.н., проф.  
Соколинская Н.Э., к.э.н., проф.  
Sebastiano Zappala, доктор,  
профессор (Италия)

Размещение статей аспирантов осуществляется бесплатно

Журнал включен в Российский индекс научного цитирования (РИНЦ)

e-mail: [nikainform@mail.ru](mailto:nikainform@mail.ru)

сайт: <http://finvector.ru>

Адрес редакции и издателя:

Ленинградский пр-т  
дом 80, корп. Г,  
МФПУ «Синергия»

Телефон: 8-916-646-09-30

Учредитель и издатель:

ООО «Фининформсервис НИКА».

Свидетельство ПИ №77-1026 выдано

Министерством РФ по делам печати,

телерадиовещания и средств

массовых коммуникаций от 4.11.1999.

Издается с января 1995 г.

## ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

<b>Дадашева О.Ю. Современные подходы к регулированию инвестиционной банковской деятельности .....</b>	<b>2</b>
Основные тенденции развития финансовых рынков и регулирования банковской деятельности ..	2
Способы обеспечения прозрачности финансовых рынков .....	3
Основные причины разделения направлений банковской деятельности и его недостатки .....	4
Необходимость защиты интересов потребителей: правило Волкера и исключения из него .....	4

## БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА

<b>Шабалин А.О. Динамика внешнего долга банков в современной России .....</b>	<b>6</b>
Внешний долг Центрального банка .....	6
Внешний долг коммерческих банков .....	7
Пороговые значения экономической безопасности .....	9
Комплекс мер по снижению темпов роста внешнего долга банков .....	9

## БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

<b>Тюляев О.Н. Организационные и финансовые механизмы стимулирования строительства доступного жилья в Российской Федерации .....</b>	<b>12</b>
Недостаточность объема строительства доступного жилья .....	12
Проблема ценовой недоступности нового жилья для населения .....	13
Программа «Стимул»: критический анализ эффективности деятельности .....	16

## БАНКОВСКАЯ АНАЛИТИКА

<b>Варламова С.Б. Принципиальная модель бизнес-стратегии обеспечения финансовой устойчивости как фактора конкурентоспособности коммерческого банка .....</b>	<b>20</b>
Рыночный характер современных банковских стратегий .....	20
Модель обеспечения финансовой устойчивости банка как возможность прогнозирования его будущего .....	21
Модель стратегического подхода управленческому процессу .....	22
Новые стандарты финансовой устойчивости банка .....	23

## БАНКОВСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: УСЛУГИ

<b>Мочалова Е.Б. Методика расчета дисконта для оценки залога будущего урожая .....</b>	<b>25</b>
Методика обоснования залогового дисконта .....	25
Определение коэффициента дисконтирования .....	27

<b>Моисеев К.Я. Family office как очередная ступень развития частного банковского обслуживания состоятельных лиц .....</b>	<b>29</b>
Сегментация VIP-клиентов банков и соответствующий набор инструментов .....	29
Сравнительный анализ принципов обслуживания клиентов в разных типах семейного офиса .....	31
Особенности развития семейного офиса в России .....	32

## ANNOTATION .....

## ПРЕСС-РЕЛИЗЫ .....

## ЭНЦИКЛОПЕДИЯ

<b>И.Ф. Гиндин «Банки и промышленность в России до 1917 г.» .....</b>	<b>37</b>
---	-----------

За содержание материалов и рекламы редакция ответственности не несет. Ссылка на журнал обязательна. Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

### © Журнал «БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ»

Формат А4. Усл. печ. л. 5,0. Тираж 1000 экз. Отпечатано в типографии ООО «Телер». Адрес: Москва, ул. Клары Цеткин, дом. 33. Подписано в печать 07.03.2014. Дата выхода 19.03.2014

# СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К РЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОЙ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

---

**ДАДАШЕВА О.Ю.**, кан. экон. наук, доц., кафедра «Банки и банковский менеджмент»,  
Финансовый университет при Правительстве РФ

E-mail: [dadasheva-olga@yandex.ru](mailto:dadasheva-olga@yandex.ru)

---

## **Аннотация**

*В статье рассматриваются вопросы и основные тенденции регулирования инвестиционной банковской деятельности, новые подходы к регулированию такой деятельности, способы обеспечения прозрачности финансового рынка и защиты прав потребителей банковских услуг.*

## **Ключевые слова:**

*инвестиционная банковская деятельность, регулирование банковской деятельности, инфраструктура финансового рынка.*



## **Основные тенденции развития финансовых рынков и регулирования банковской деятельности**

Усиление тенденций глобализации банковской деятельности, а также анализ причин и последствий финансового кризиса, драматически повлиявшего на рынки как развитых, так и развивающихся стран, привели к необходимости выработки новых подходов к регулированию банковской деятельности. Это связано с основными тенденциями развития финансовых рынков в целом и работе на них банков различного типа, в частности. К числу основных тенденций следует отнести:

- глобализацию;
- унификацию подходов к регулированию банковской деятельности;
- усиление роли государства;
- повышение социальной ответственности финансовых институтов;
- рост значения инфраструктуры финансового рынка.

Вопросы регулирования банковской деятельности с целью снижения рисков при проведении операций на финансовых рынках неоднократно обсуждались на уровне глав государств Группы 20 (G-20), международными финансовыми институтами, а также регуляторами во всем мире. Глобальный характер финансового рынка привел к осознанию необходимости обеспечения единства подходов к регулированию, трансформации непрозрачных сегментов рынка в транспарентные и регулируемые. В первую очередь это относится к операциям с производными финансовыми инструментами и соответствующим решениям, принятым на саммите Группы 20 (G-20) в Питтсбурге в сентябре 2009 г. Реализация решений о необходимости проведения сделок с деривативами

# ДИНАМИКА ВНЕШНЕГО ДОЛГА БАНКОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**ШАБАЛИН А.О.**, д-р экон. наук, ведущий научный сотрудник,  
Института экономики РАН

E-mail: 38037@starnet.ru

## **Аннотация**

*В 2010–2013 годах в России возобновился быстрый рост внешнего долга банков. При сохранении современных тенденций к 2030 г. он превысит 1 трлн долларов. В статье анализируются угрозы экономики в связи с ростом долгового бремени банков и предлагаются меры по его снижению.*

## **Ключевые слова:**

*государственный долг; внешний долг; внешний долг банков.*

## **Классификация:**

*JET H 630, G 210, G 240*



посткризисный период в России резко ускорился рост внешнего долга Центрального банка и коммерческих банков. Наиболее серьезными изменениями в области внешнего долга банковской системы, влияющими на экономику страны, являются следующие процессы.

## **Внешний долг Центрального банка**

Задолженность органов денежно-кредитного регулирования за период с апреля 2009 г. по июль 2013 г. возросла с 2,5 млрд долларов, до 18,6 млрд долларов. Это произошло, во-первых, за счет роста распределения СДР с 0 до 8,5 млрд долл. Во-вторых, за счет роста кредитов (прямое репо) – с 0 до 6,0 млрд долл. (см. таблицу 1).

В итоге на органы денежно-кредитного регулирования к июлю 2013 г., приходилось 24,6% всего внешнего госдолга страны, на федеральные органы управления – 74,1% долга, на субъекты Российской Федерации – 1,3% долга.

Учитывая тенденции 2009–2013 гг., долг органов денежно-кредитного регулирования к началу 2017 г. может превысить 60 млрд руб. Одновременно наблюдается быстрый рост долга органов государственного управления. В законе «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» предусматривается, что к концу 2016 г. этот долг достигнет 88,5 млрд долл.

В законе «О федеральном бюджете на 2014 г. и на плановый период 2015 и 2016 гг.» и разработанных Центральным банком «Основных направлениях единой государственной денежно-кредитной политики на 2014 год и период 2015 и 2016 годов» нет достаточного обоснования необходимости увеличения внешнего госдолга. В последнее время золотовалютные

# ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА ДОСТУПНОГО ЖИЛЬЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ТЮЛЯЕВ О.Н., аспирант, кафедра Банковского дела,  
АНО ВПО «Международный банковский институт»

E-mail: tyulyaevoleg@gmail.com

## **Аннотация**

*В статье дается критический анализ «Программы по стимулированию предоставления кредитов на цели строительства и приобретения жилья», принятой в РФ в 2009 году в качестве антикризисной меры, способствующей активизации процесса кредитования строительной индустрии; предлагаются способы совершенствования этой программы.*

## **Ключевые слова:**

*жилищное строительство, кредитование, государственно-частное партнёрство, стимулирование, фондирование, секьюритизация, проектное финансирование, стоимость кредита, финансовый механизм, минимизация рисков.*



## **Недостаточность объема строительства доступного жилья**

Одной из основных проблем социально-экономического развития нашей страны и повышения качества жизни населения долгие годы остается проблема недостаточного объема строительства доступного жилья. В настоящее время Правительством Российской Федерации предпринят ряд мер по развитию жилищного строительства: разработаны финансово-целевая программа «Жилище» на 2011–2015 годы [3], государственная программа «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» [5], «Стратегия-2020» [4]; созданы Фонд содействия развитию жилищного строительства [2], Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства [10] и другие. Но, несмотря на всё это, жилищная проблема решается крайне неэффективно.

Сформированный в настоящее время жилищный фонд России не в состоянии удовлетворить потребности населения. Постоянно растёт доля ветхого и аварийного жилья, (рис. 1) что, в свою очередь, обостряет проблему недостатка доступного и комфортного жилого фонда для населения страны. Так, на конец 2012 г. ветхий и аварийный жилищный фонд России составил 99,9 млн кв. метров, увеличившись по сравнению с 2000 г. более чем в 1,5 раза. Его доля в общей площади жилищного фонда возросла за этот период с 2,4% до 3,0%, причем в Республике Ингушетия доля ветхого и аварийного жилищного фонда достигает 20,9%; в Республике Дагестан – 18,5%; в Республике Тыва – 17,5%; в Республике Саха (Якутия) – 13,8%. На начало 2012 г. в капитальном ремонте по всей стране нуждалось око-

# **ПРИНЦИПАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КАК ФАКТОРА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

---

---

**ВАРЛАМОВА С.Б., канд. экон. наук, доц., кафедра «Банки и банковский менеджмент»,  
Финансовый университет при Правительстве РФ**

E-mail: sb\_gfa@list.ru

---

---

## **Аннотация**

*Усиление конкуренции на российском рынке банковских продуктов и услуг в условиях сохраняющейся финансовой нестабильности выдвигает как жизненно важную стратегическую задачу укрепление финансовой устойчивости российских коммерческих банков. Важнейшим фактором сохранения финансовой устойчивости банка является его собственный капитал, наиболее доступным источником наращивания которого является прибыль банка. В целях повышения доходности банковской деятельности банковскому менеджменту предлагается оптимизировать бизнес-процессы на основе модели прогнозов оценки стоимости банковского бизнеса, в которой в качестве результативного показателя используется индикатор экономически добавленной стоимости.*

## **Ключевые слова:**

*конкурентоспособность банка, бизнес-стратегия банка, модель стратегии обеспечения финансовой устойчивости, модель финансового поведения банка, стратегическая финансовая позиция банка, модели корпоративного управления, рыночная добавленная стоимость, экономическая добавленная стоимость.*



условиях усиления конкуренции на рынке банковских услуг и прогноза её катастрофических последствий для большинства российских коммерческих банков после 2020 года в связи с членством России в ВТО, при сохранении текущего состояния капитализации банковской системы основной задачей банковского менеджмента становится корректировка стратегии банка, обеспечивающая рост его конкурентных возможностей и на их основе выбор бизнес-модели обеспечения финансовой устойчивости банка как фактора его конкурентоспособности. При этом важным ограничением при выборе модели стратегии позитивного развития банка является необходимость учёта воздействия на его работу регулятивных норм и правил Банка России и движущих сил конкурентной среды.

## **Рыночный характер современных банковских стратегий**

Современные банковские стратегии по своему характеру являются преимущественно рыночными. **Основной целью деятельности банка они определяют максимизацию его прибыли**, которая в условиях скудости или отсутствия иных остается основным источником наращивания уставного капитала банка – основы финансовой мощности банка. Практика показывает, что в деятельности большинства российских коммерческих банков преобладает именно данный мотив, а эксплуатация его в каждом конкретном банке неизбежно приводит к

# МЕТОДИКА РАСЧЕТА ДИСКОНТА ДЛЯ ОЦЕНКИ ЗАЛОГА БУДУЩЕГО УРОЖАЯ

УДК 347.466

МОЧАЛОВА Е.Б., аспирант, кафедра «Банки и банковский менеджмент»,  
Финансовый университет при Правительстве РФ, Барнаульский региональный  
филиал ОАО «Россельхозбанк», старший экономист

E-mail: profiregion@mail.ru

## Аннотация

В настоящее время в банковской сфере экономики сложились устойчивые тенденции увеличения темпов роста кредитования предприятий аграрного сектора под залоговое обеспечение обязательств, при этом методы оценки предмета залога в виде будущего урожая не имеют научного обоснования. В настоящей работе предложена оригинальная методика для расчета залогового дисконта на основе идеи кумулятивного метода.

## Ключевые слова:

залог будущего урожая, дисконтирование, залоговый дисконт, кумулятивный метод.



## Методика обоснования залогового дисконта

Методы оценки залога в кредитной сделке недостаточно представлены в отечественной и зарубежной литературе. Для оценки залогового дисконта будущего урожая нам представляется целесообразным применить идею метода кумулятивного построения, наполняя модель содержанием рисков, присущих этому предмету залога.

Понятие «залоговый дисконт» нормативно не закреплено, но на уровне внутрибанковской практики это устоявшийся термин, имеющий мало общего с коэффициентом дисконтирования в методах оценки бизнеса. В тех методах коэффициент дисконтирования переводит будущие доходы к настоящему. А залоговый дисконт показывает скидку с рыночной стоимости, то есть дает понять, насколько будут различаться рыночная стоимость и залоговая, устанавливаемая банком на конкретный предмет кредитной сделки [1].

$$d = 1 - V_s \setminus V, \quad (1)$$

где:

$V_s$  – залоговая стоимость;

$V$  – рыночная стоимость;

$d$  – ставка дисконта.

Величину залогового дисконта банки определяют, исходя из собственного опыта, эмпирическим путем, не прибегая к научным исследованиям. В результате различия залоговой стоимости одного и того же предмета залога в разных банках где-то от 20% до 40%. Минимально допустимые значе-



# FAMILY OFFICE КАК ОЧЕРЕДНАЯ СТУПЕНЬ РАЗВИТИЯ ЧАСТНОГО БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ СОСТОЯТЕЛЬНЫХ ЛИЦ

МОИСЕЕВ К.Я., аспирант, кафедра Банковского дела,  
АНО ВПО «Международный банковский институт»

e-mail: kirill-161@yandex.ru

## **Аннотация**

В статье раскрываются основные теоретические подходы к понятию *family office* (семейный офис), представлен анализ преимуществ услуг семейного офиса по сравнению с обслуживанием в подразделении *private banking* и проанализированы текущее состояние и перспективы развития российского рынка *family office* и его участников.

## **Ключевые слова:**

*family office, private banking, обслуживание состоятельных частных лиц VIP-клиентов, сегментация VIP-клиентов, single-family office, multi-family office, Very HNWI, Ultra HNWI, открытая архитектура.*



уществует множество точек зрения на сегментацию VIP-клиентов банков, что, в свою очередь, вызвано необходимостью разработки индивидуальных стратегий обслуживания для каждого сегмента. Приведем одну из наиболее распространенных форм сегментации клиентов индустрии *private banking*, предусматривающую подразделение их на четыре основные группы в зависимости от количества активов, которыми они располагают.

Согласно международной классификации, которая используется группой компаний PricewaterhouseCoopers, большую часть состоятельных клиентов (*Affluent*) представляют лица, активы которых составляют от 100 до 500 тыс. долларов США, в следующую категорию этого списка включены состоятельные лица (*Wealthy*), обладающие состояниями до 1 млн долларов США, далее следуют клиенты (*High Net Worth Individuals – HNWI*), активы которых составляют от 1 млн до 10 млн долларов США, выше – очень состоятельные клиенты – *Very HNWI* с активами 10–100 млн долларов США, на вершине пирамиды – *Ultra HNWI* – обладатели активов более 100 млн долларов США [1].

## **Сегментация VIP-клиентов банков и соответствующий набор инструментов**

Исходя из представленной классификации можно предположить, что для каждого конкретного типа клиентов должен быть свой набор финансовых и нефинансовых инструментов, складывающийся из прямо пропорциональной зависимости факторов удобства, скорости и широты спектра предлагаемых и оказываемых услуг финансовыми институ-

## **MONETARY-AND-CREDIT ACCOMODATION**

*O. Dadasheva*

### **MODERN APPROACHES TO THE REGULATION OF INVESTMENT BANKING**

This article is about new approaches to the regulation of banking activities, ensuring transparency of the market for banking services. The article examines the main trends of banking regulation in USA and Europe.

**Keywords:** : investment banking activity, regulation of banking activities, financial market infrastructure.

## **BANKING SYSTEM**

*A.O. Shabalin*

### **DYNAMICS EXTERNAL BANKING DEBT IN MODERN RUSSIA**

In 2010-2013 in Russia external banking debt has resumed rapid growth. When The current trends be saved in the external banking debt in 2030 exceed \$1trillion. This article analyzes the threat the economy arising from the increasing debt and suggests mitigation measures.

**Keywords:** national debt, external debt, external banking debt.

## **BANKING SECTOR**

*O.N. Tulyaev*

### **ORGANIZATIONAL AND FINANCIAL MECHANISMS OF STIMULATION OF AFFORDABLE HOUSING CONSTRUCTION IN RUSSIAN FEDERATION**

The article provides a critical analysis of the "program of stimulating the lending of construction and purchase of housing", which is declared in Russia in 2009, as anti-crisis measure for activation of the process of crediting building industry; measures for improving the program are proposed.

**Keywords:** housing construction, housing crediting, public-private partnership, stimulation, funding, securitization, project financing, cost of credit, financial mechanism, minimization of risks.

## **BANKING ANALYTICS**

*Varlamova C.B.*

### **BASIC MODEL OF BUSINESS STRATEGY IN ENSURING FINANCIAL STABILITY, AS A COMMERCIAL BANK'S COMPETITIVENESS LEADING FACTOR**

Intensification of the competition at the Russian banking products and services market, led in situation of lasting financial instability, sets the task of firming the Russian commercial banks' financial

stability as the vital strategic task. The most important factor in preserving the financial stability of a bank - is its own capital value, with the bank profit ratio, as it's most available source of increasing. To increase the profitability of a bank's activity, the bank management is offered to optimize business processes, basing on a model of forecasting the estimated cost of the banking business, with the use of economic added value indicator as a final result figure.

**Keywords:** Bank's Competitiveness Ability, Bank's Business Strategy, Financial Stability Ensuring Strategy Model, Bank' Financial Behavior Model, Bank's Strategic Financial Position, Corporate Governance Models, Market Added Value, Economic Added Value.

## **BANKING: SERVICES**

*Mochalova E.B., senior economist of Rosselhozbank (Altai Branch Establishment), Postgraduate Student of the Chair "Banks and Banking Management" Financial University under the Government of the Russian Federation*

### **TRANSFORMATION OF THE US BANKING SYSTEM CAUSED BY WORLD ECONOMIC CRISIS**

In the banking sector of the economy has established stable trend of increase in credit growth of agricultural enterprises collateralized obligations at present. The methods of assessment of pledge's subject in the form of future yield have no scientific basis. This article provides the feasibility of applying the method of transactions (sales) of the comparative approach to valuation of the pledge secured on future yield. To calculate the pledge discount the original technique based on the idea of the accrual method is offered.

**Keywords:** pledge secured on future yield, discounting, pledge discount, accrual method.

*Moiseev K.Y., graduate student of chair «the Finance and the Credit», International Banking Institute*

### **FAMILY OFFICE AS THE NEXT STAGE OF PRIVATE BANKING**

The article describes the main theoretical approaches to the concept of family office. The analyze of the key advantages of family office over private banking is presented. And the current state and prospects of development of family office's russian market and its participants are analyzed.

**Keywords:** family office, private banking, segmentation of the VIP-clients, single-family office, multi-family office, Very HNWI, Ultra HNWI, open architecture.





## **Анатолий Аксаков: план Минфина по деофшоризации экономики учитывает реалии ведения бизнеса**

Программа Минфина по деофшоризации российской экономики учитывает реалии ведения бизнеса российскими компаниями, она может принести заметные практические результаты в короткий срок, в то же время разработку конкретных законопроектов и их внесение в Госдуму необходимо ускорить, считает президент Ассоциации региональных банков России, заместитель председателя комитета Госдумы по финансовому рынку Анатолий Аксаков.

Он отметил, что введение понятий налогового резидентства организаций, фактического получателя (собственника) дохода и контролируемых иностранных компаний позволит решить задачи повышения прозрачности деятельности компаний и будет способствовать деофшоризации экономики.

По мнению Анатолия Аксакова, подход в данном случае достаточно гибкий – если компания максимально раскрывается, показывает структуру собственности и объемы бизнеса, платит налоги в России, то она может проводить операции через офшоры, если это необходимо для развития бизнеса.

Например, иногда таким образом легче структурировать сделки и привлекать иностранный капитал. «Это разумно, поскольку исключительно запретительными мерами можно отпугнуть инвесторов», – отмечает он.

Шаги Минфина, направленные на реализацию поручений президента, можно только поддержать, считает Анатолий Аксаков. Он напомнил, что тема борьбы с уклонением от уплаты налогов через офшоры была одной из ключевых в послании Президента России Федеральному собранию 12 декабря 2013 года. В частности, речь шла о том, что получать налоговые льготы, доступ к государственным субсидиям и участвовать в выполнении госзаказа должны компании, зарегистрированные в России.

Вместе с тем на этапе подготовки документов к рассмотрению Госдумой работа пока идет достаточно медленно, Правительство могло бы проявить больше инициативы в плане подготовки проектов федеральных законов, направленных на деофшоризацию экономики, отметил Анатолий Аксаков.

## **Эльвира Набиуллина: уровень кредитной активности не является сдерживающим фактором для экономического роста**

Банковская система развивается устойчиво, об этом говорят основные характеристики банковского сектора, при этом растет роль кредитования экономики. Кредитная активность достаточно высокая, и ее уровень не является сдерживающим фактором для экономического роста. Об этом сообщила Председатель Банка России Эльвира Набиуллина на встрече представителей кредитных организаций с руководством ЦБ РФ, организованной Ассоциацией региональных банков России.

Эльвира Набиуллина сообщила, что активы банков стабильно растут, доля их в ВВП увеличивается – за 2013 год она достигла 86,4%, что значительно выше целевых показателей, предусмотренных стратегий развития банковского сектора. В прошедшем году по сравнению с 2012 годом повышающимися темпами росли кредиты нефинансовым организациям, частным лицам, а также вклады граждан.

Совокупная прибыль за 2013 год остается высокой – 994 млрд рублей, хотя она и несколько снизилась по сравнению с прошлым годом. На снижении сказались и внешнеэкономическая динамика в целом, и некоторые регулятивные требования Банка России, пояснила она.

В текущем году динамика также положительная: прирост активов в январе составил 20,7% в годовом выражении, кредиты нефинансовым организациям выросли за

месяц на 2,8%, что в годовом выражении соответствует более, чем 30% роста. Продолжается прирост капитала, достаточность капитала составляет 13,5%, этот показатель был стабилен в течение всего года.

На кредитном рынке существуют определенные структурные проблемы – снижается спрос на кредиты, качество заемщиков не всегда растет, но банковская система в целом выполняет свои функции стабильно, в том числе в части обеспечения темпов экономического роста.

В ходе встречи Эльвира Набиуллина больше часа отвечала на вопросы представителей кредитных организаций.

Как отметил президент Ассоциации региональных банков России Анатолий Аксаков, одним из ключевых вопросов для банкиров было поддержание доверия на рынке. «Встреча прошла в деловом ключе, были озвучены конкретные предложения по совершенствованию законодательства и нормативных актов, совместную работу над этими предложениями мы начнем в ближайшее время», – отметил он.

По словам Анатолия Аксакова, банкиры отметили открытость и конструктивный подход руководства ЦБ РФ к обсуждению существующих проблем и поиску решений, отвечающих интересам развития банковского сектора и экономики в целом.



*Дорогие читатели!*

*Продолжаем публиковать труд И.Ф. Гиндина «Банки и промышленность в России до 1917 г.».*

*Данная книга – своеобразное исследование становления финансового капитала в России, работы дореволюционных банков, их взаимоотношений с российской промышленностью.*

*Ценно то, что автор выстраивает свое исследование в основном на базе документальных материалов.*

*Полагаем, что данный труд будет небезынтересен широкому кругу желающих пополнить свои знания по истории развития отечественного финансового капитала.*

Польза, извлекаемая от этого банками, заключалась, в первую очередь, в том, чтобы быть банкиром жел.-дор. обществ в самом классическом смысле этого слова (удовлетворять нужду в краткосрочных кредитах, но в особенности, получать от железных дорог вклады<sup>1</sup>). Кроме того, акции крупных старых железнодорожных о-в были одними из самых популярных бумаг на бирже (и притом одинаково «популярными» как в Петербурге, так и в Москве, главный предмет арбитража между этими двумя биржами), — достаточный мотив для желания банков иметь эти бумаги под своим патронатом. Что касается акций новых железных дорог, то, разумеется, их стоило поддержать в портфеле, пока они «созреют» для введения в котировку биржи. Во время постройки, особенно, в период до выпуска облигационных займов, открывалось поле для значительных контокорренткредитов. Более «широкой» точкой зрения банки руководствовались лишь при проектировании некоторых линий на Урале и за Уралом, которые имели существенное значение для предприятий, финансируемых банками в этих районах ).

Что касается, наконец, страховых предприятий и земельных банков, то и здесь петербургские банки сумели обеспечить себе значительное влияние. В лице этой категории акционерных о-в банки имели не клиентов - должников, а выгодных вкладчиков, средствами которых они могли до известной степени располагать. Страховые же акции, в частности, представляли недурной объект для биржевой «работы» банков ).

Участие банков в акционерных торговых предприятиях уже выходит за пределы нашей темы. Отметим лишь для полноты, что собственная торговля банков далеко не укладывалась в рамки специальных торговых обществ. Но в отдельных случаях, например, в период роста цен во время войны, когда интересы спекулятивного выдерживания товара было удобнее осуществлять через «постороннюю» организацию, такие общества, повидимому, представляли для банков некоторый интерес ).